

Сайт: <https://kontr-a.ru/>

Тематика: Детективное агентство

Цель: Привлечение платного трафика для увеличения количества клиентов.

Инструменты: Разработана поисковая рекламная кампания в Яндекс Директ на 517 ключевых слов. Направлена на основные услуги агентства.

Все группы 517

Активные 512

На модерации

Отклонённые 4

Остановленные

Архив 1

Группа 1178390819

Новая группа объявлений

№ M-1632355988

Услуги сысного агентства в Мск

Закази услуги сысного агентства! 100% Гарантия! Только профессионалы! Жми!

kontr-a.ru / 📄 ⓘ

Регионы показа: Москва и область

Дополнения: Быстрые ссылки

⚠ Не показывается по интересам пользователя и условиям подбора аудитории. Подробнее

Редактировать группу...

Копировать группу...

Остановить

Минус-фразы на группу

1 объявл. >

Установить цену клика для всех фраз на странице ⓘ

дополнительно ▾

Назначить цену

1-го спецразмещения ▾

но не более

46.00

руб.

OK

Условия показа ↑

Продуктивность ⓘ

Показы

Клики

CTR

Позиция и цена клика на первой странице результатов поиска / списываемая цена, руб. ⓘ

Цена клика, руб. макс. на поиске

Для группы могут быть применены корректировки ставок до -50% ⓘ

Ключевые фразы

Для всех ключевых фраз:

сысное агенство ...

6.8

0

0

0.00

цена 1-го спецразмещения

236.10

103.40

18.30

3.90

цена 2-го спецразмещения

65.60

65.60

цена 1-го места

7.30

3.90

вход в гарантию

2.10

2.10

Группа 1178390820

Действие: Выберите ▾

выполнить

Сохранить

Услуги детектива в Москве

Закази услуги детектива в Москве! 100% Гарантия! Только профессионалы! Жми!

kontr-a.ru / 📄 ⓘ

Регионы показа: Москва и область

Дополнения: Быстрые ссылки

Для группы могут быть применены корректировки ставок до -50% ⓘ

Ключевые фразы

Для всех ключевых фраз:

детектив цены ...

6.7

0

0

0.00

цена 1-го спецразмещения

531.50

149.10

8.80

6.50

цена 2-го спецразмещения

124.00

89.30

Время работы кампании: Кампания работала с 28 января 2016 года, по 3 марта 2016 года.

Результаты: За время работы кампании было получено 1530 кликов. Средний CTR по кампании 8,54%. Получено 101 целевых визитов, конверсия 7,11% (Конверсия по цели «Обратная связь»). Цена цели 264,54 рубля.

Всего по кампании	Ср. расход за день, руб.	Показы	Клики	CTR (%)	Расход всего, руб.	Ср. цена клика, руб.	Метрика	Глубина (стр.)	Конверсии	Конверсия (%)	Цена цели, руб.	Рентабельность	Доход, руб.
с 28.01.16 по 03.04.16	646.76	17914	1530	8.54	26 516.96	17.33		1.70	101	7.11	262.54	–	0.00
Недействительные клики: 218													
Суммарные данные по кампании													
Показать график													
Дата ↑	Показы	Клики	CTR (%)	Расход всего, руб.	Ср. цена клика, руб.	Глубина (стр.)	Конверсии	Конверсия (%)	Цена цели, руб.	Рентабельность	Доход, руб.		
28.01.2016, чт	609	59	9.69	612.60	10.38	1.41	3	5.17	204.20	–	0.00		
29.01.2016, пт	568	30	5.28	700.70	23.36	1.79	3	10.34	233.57	–	0.00		
30.01.2016, сб	529	45	8.51	613.40	13.63	1.62	3	7.69	204.47	–	0.00		
31.01.2016, вс	467	47	10.06	557.30	11.86	5.35	5	10.42	111.46	–	0.00		
09.02.2016, вт	157	11	7.01	302.60	27.51	1.55	1	9.09	302.60	–	0.00		
10.02.2016, ср	677	61	9.01	1 020.70	16.73	1.51	4	7.02	255.18	–	0.00		
11.02.2016, чт	559	38	6.80	713.50	18.78	1.86	6	17.14	118.92	–	0.00		
12.02.2016, пт	585	56	9.57	828.20	14.79	1.30	3	5.56	276.07	–	0.00		

По данным клиента конверсия из добавления в корзину в оформление заказа и звонки около 30%. Итого было получено 30 клиентов по цене 883 рубля за лид. Средний чек с одного лида 15 000 рублей.